

Equipo B

Se necesita conocer cuál es el interés bancario y cuanto es capaz de financiar la empresa de capital suizo, pues ello disminuye riesgos antes de tomar una decisión. Cuanto puede soportar ENER, podría llegar a después del 2012 sin el proyecto o financiamiento.

1. Actores: ENER, Comprador, Comprador – inversor en el proyecto

ENER necesita financiamiento y existe la Empresa Generadora de capital Suizo que ha mostrado su interés de invertir en proyectos de energías renovables, que debe considerarse como actor después de conocer cuánto cubrirá de las necesidades financieras de ENER y cuáles serían sus condiciones.

2. Ventajas Comprador 1

- 4, 5, 7 y 8, asume ciertos riesgos, hay que tratar de negociar precios

Desventajas Comprador 1

- 1, 2, 3 y 6, no se sabe cómo se comportará el mercado después del 2012

Ventajas Comprador 2

- 1, 2, pero es importante negociar % indexado, porque como se propone no cubre necesidades de ENER, 5 y 6, es decir que asume ciertos riesgos.

Desventajas Comprador 2

- 3 como está abierto el % indexado. Si se negocia bien podría ser más ventajoso, 4

3. Indefiniciones después del 2012, dilación de la entrada en funcionamiento del proyecto, necesidades de financiamiento de ENER,

- 4. Retardo en el proyecto, en validación, no terminadas mediciones de viento para seleccionar emplazamiento del proyecto, no existe seguridad que las aprobaciones del proyecto estén en 2 meses, que no se logre el financiamiento requerido por ENER.**
- 5. Con comprador 2, negociar precio de los CER y %, el fee de éxito, que busque inversor interesado como la empresa Suiza,**
- 6. Además de lo señalado anteriormente, período de validación de los CER y formas de pago,**